

Vous recherchez un groupe européen, à taille humaine, leader sur son marché, en croissance durable depuis de nombreuses années ?

Plongez dans un univers où innovation, expertise et esprit d'équipe façonnent chaque jour notre succès.

BAYROL France, filiale de KIK Consumer Products, groupe nord-américain, est l'une des entreprises leader dans le domaine de l'entretien de l'eau des piscines et des spas en Europe, proposant des gammes étendues de produits d'entretien et de systèmes de traitement automatique de l'eau.

Nos valeurs - éthique, orientation client, respect et transparence - sont notre culture et notre ADN.
En nous rejoignant, vous vous donnez les moyens de vivre vos ambitions.

Dans le cadre d'un remplacement, BAYROL France recherche en CDI :

Un(e) Responsable commercial(e) **Secteur : Sud Est**

Rattaché(e) à la Direction Commerciale France, vous jouerez un rôle clé dans le développement de votre secteur et l'accompagnement de nos partenaires. Chez BAYROL, nous croyons que la diversité des parcours, des regards et des personnalités est une force. Si vous êtes motivé·e, curieux·se et aimez le terrain, ce poste est fait pour vous.

Principales missions

En tant que véritable ambassadeur.ice de la marque, vous serez en charge de :

- Gérer, suivre et développer votre portefeuille sur un secteur couvrant les départements 04, 05, 06, 83, Corse et Monaco
- Déployer notre stratégie commerciale auprès d'interlocuteurs variés : revendeurs professionnels, distributeurs spécialisés, GSB / jardinerie
- Assurer la bonne application des accords annuels et accords-cadres existants
- Développer les partenariats régionaux et valoriser nos produits et solutions
- Former et accompagner vos clients sur nos produits et le traitement de l'eau
- Assurer un reporting régulier et qualitatif de votre activité

Votre profil

De formation supérieure Bac +2 minimum, de type commerce, vous avez démontré vos capacités à évoluer avec succès auprès d'interlocuteurs variés sur un marché concurrentiel.

Ce qui fera la différence :

- Votre capacité à instaurer une relation de confiance durable
- Votre aisance à négocier et à évoluer auprès d'interlocuteurs variés
- Votre autonomie, votre organisation et votre sens du service client
- Votre curiosité pour apprendre un environnement technique – nous vous formons !

Une connaissance basique de l'anglais sera appréciée (niveau A2 et +).

Votre cadre de travail et avantages

Un salaire fixe selon profil et expérience + une part variable attractive

Un véhicule de fonction

Un contrat de mutuelle famille et une prévoyance offrant une couverture avantageuse

Un plan de retraite complémentaire dont les cotisations sont prises en charge à 100% par l'entreprise

Nos engagements

« La différence est une chance : **BAYROL France** s'engage en faveur de l'égalité d'accès à l'emploi, de l'inclusion et de la diversité au sein des équipes ».

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, même imparfaitement : osez postuler !

Envie de nous rejoindre ? Nous attendons votre candidature et vos prétentions, **motivées de la manière que vous désirez** à l'adresse suivante : [**HRBAYROL@bayrol.eu**](mailto:HRBAYROL@bayrol.eu)