

NOUS RECRUTONS !



ATTACHÉ/E COMMERCIAL/E RESPONSABLE DE SECTEUR DISTRIBUTION ET COLLECTIVITÉS - VALLÉE DU RHÔNE

BAYROL France, filiale de KIK Consumer Products, groupe nord-américain, est l'une des entreprises leader dans le domaine de l'entretien de l'eau des piscines et des spas en Europe, proposant des gammes étendues de produits d'entretien et de systèmes de traitement automatique de l'eau.

Nous évoluons sur un marché constitué de distributeurs et de collectivités.

Nos valeurs, éthique et orientation client, respect et transparence sont notre culture et notre ADN.

En nous rejoignant, vous vous donnez les moyens de vivre vos ambitions.

**DANS LE CADRE D'UN REMPLACEMENT, BAYROL FRANCE RECHERCHE EN CDI :
UN/E ATTACHÉ/E COMMERCIAL/E, RESPONSABLE DE SECTEUR DISTRIBUTION ET
COLLECTIVITÉS, VALLÉE DU RHÔNE**

VOS FUTURES MISSIONS

- La gestion, le suivi et le développement de votre portefeuille sur les départements 13,26 & 84,
- Le développement de nos ventes sur tous les canaux de distribution revendeurs professionnels, distributeurs spécialisés, magasins de bricolage et jardinerie, mais aussi auprès d'une clientèle constituée de piscines municipales, de grossistes spécialisés, d'installateurs, d'exploitants privés et de bureaux d'études
- Le déploiement des accords annuels et accords-cadres existants
- Le développement des partenariats régionaux avec les principaux intervenants revendeurs
- L'accompagnement et la formation de vos clients au traitement de l'eau et à nos produits techniques
- L'assurance d'une prescription technique en adéquation avec les besoins des clients et prospects
- Le compte-rendu régulier de votre activité au travers d'un reporting de qualité

VOTRE PROFIL

De formation supérieure Bac +2 minimum, de type commerce, vous avez démontré vos capacités à évoluer avec succès auprès d'interlocuteurs variés sur un marché très concurrentiel. Vos qualités de fin(e) négociateur(trice) auprès d'un réseau de distribution constitué d'interlocuteurs variés, combinées à votre aptitude à évoluer dans un environnement technique vous permettront de relever les ambitions de fort développement qui sont les nôtres.

La vision de votre activité est en ligne avec le commerce de demain. A l'écoute des besoins de vos clients, vous êtes force de proposition et êtes capable de les accompagner dans leur développement.

La gestion de portefeuille avec une typologie clientèle du secteur public ainsi que la connaissance des MAPA et des rouages de la vente en circuit long est une compétence non indispensable mais qui pourra faire la différence.

La connaissance du milieu de la piscine n'est pas requise. Nous saurons vous former à nos produits et à nos méthodes à la hauteur de votre curiosité et de votre envie d'apprendre.

Le poste est à pouvoir au plus tôt, la prise de fonction sur votre secteur se fera après une période de formation interne et d'échanges collaboratifs avec tous les services de l'entreprise.

VOS COMPÉTENCES

Autonomie, aisance relationnelle, esprit d'équipe, méthode, rigueur et organisation sont indispensables pour réussir dans cette mission.

Bayrol étant un groupe européen, la connaissance et la compréhension de l'anglais est un plus dans votre candidature.

VOTRE CADRE DE TRAVAIL ET AVANTAGES

- Un salaire fixe selon profil et expérience + une part variable attractive
- Un véhicule de fonction
- Un contrat de mutuelle famille et une prévoyance offrant une couverture avantageuse
- Un PERCO dont les cotisations sont prises en charge à 100% par l'entreprise

« La différence est une chance : Bayrol France s'engage en faveur de l'égalité des chances pour les travailleurs en situation de handicap. »

Intéressé/e ? Nous attendons avec impatience votre candidature et vos prétentions, motivées de la manière que vous désirez à l'adresse suivante :

Christilla Chéron | HRbayrol@bayrol.eu